蘇彝士運河、蒸汽與電報：第一次全球化中的新加坡

Dr Alexander Ressos, TEP
Attorney-at-Law (Switzerland and Germany),
Solicitor (England & Wales and Hong Kong)
Of Counsel, KGP Legal LLC
alexander.ressos@kgplegal.com.sg
www.ressos.com.sg

1869年11月，一條連接地中海與紅海的新水道啟用。短短數年間，蘇彝士運河、船用蒸汽機及海底電報改變了新加坡在世界經濟中的地位，影響之大，超過1819年開埠以來的任何事件。港口不再需要等候季候風帶來中國的中式帆船或好望角的橫帆船。輪船按時刻表抵達，在碼頭加煤，數天內再次啟航，而訂單及價格經電纜由倫敦傳到當地商人手中只需數小時。每年有數十萬移民途經其港口，前往區內的礦場及種植園，並經同一港口把部分工資匯回家鄉。

本章探討這些力量。經濟史學家把它們歸入「第一次全球化」的名下，即市場日益融合、直至第一次世界大戰及1930年代大蕭條才告終的時期。本章首先討論運河及其開闢的航線，繼而描述新加坡如何成為商船的加煤站及船塢港口，並在兩次大戰之間成為大英帝國在亞洲最大海軍基地的所在地。本章其後轉向電報及其對貿易速度和組織的影響，以及勞工遷移和匯返中國及印度的僑匯。最後一節涵蓋兩次大戰之間的歲月，當時殖民地的繁榮與防衛已緊密相連。

© 2026 Dr Alexander Ressos. General information only, not legal, tax or investment advice. No client relationship is created. All Singapore law advice is provided by a duly licensed and regulated firm of Singapore advocates and solicitors only on the basis of an express written letter of engagement. More information at SingaporeIQ.com and ressos.com.sg.

有關日內瓦的姊妹篇顯示，同樣的技術亦改變了瑞士這個金融中心。1858年，鐵路把日內瓦與里昂及巴黎連接起來，[1]電報則讓當地私人銀行家在數分鐘內得知巴黎、倫敦及柏林的價格。兩者的差異在於各城市如何運用這種連繫。日內瓦在中立的保護下，成為管理歐洲財富的低調中心。新加坡則成為帝國通訊、航運及勞工的樞紐，並因此成為列強希望掌握的戰略資產。兩種角色所留下的印記，在今天的金融中心仍清晰可見。

要點

蘇彝士運河於1869年11月17日啟用，連同複式蒸汽機，使蒸汽輪船成為歐亞之間的主要航運方式。在新加坡，輪船噸位於1870年超越帆船噸位。加煤及維修業務使新港（New Harbour），即後來的吉寶港（Keppel Harbour），成為港口的經濟中心：1864年成立的丹戎巴葛船塢公司發展至近乎壟斷，1905年被殖民地政府徵收，並於1913年成為新加坡海港局（Singapore Harbour Board）。由馬德拉斯經檳城鋪設的海底電纜於1870–1871年抵達新加坡，並隨即延伸至香港、西貢及澳洲，使港口成為帝國通訊的樞紐。規模空前的華人及印度人移民為馬來亞經濟提供勞動力，自1877年起由華民護衛司署規管，自1907年起由淡米爾移民基金（Tamil Immigration Fund）規管，而僑匯機構則把積蓄帶回鄉村。兩次大戰之間，英國在三巴旺（Sembawang）興建海軍基地，於1938年啟用，作為其亞洲戰略的基石。這項戰略隨著新加坡於1942年2月15日淪陷而瓦解。

註釋

1. Wikipedia, “Lausanne–Geneva railway”（2026年11月瀏覽）：里昂至日內瓦鐵路於1858年3月通車；日內瓦至韋爾蘇瓦（Versoix）段於1858年6月把日內瓦接入瑞士鐵路網。 ↩

© 2026 Dr Alexander Ressos. General information only, not legal, tax or investment advice. No client relationship is created. All Singapore law advice is provided by a duly licensed and regulated firm of Singapore advocates and solicitors only on the basis of an express written letter of engagement. More information at SingaporeIQ.com and ressos.com.sg.

Disclaimer

This article is provided for general information only. It is based on publicly available sources as at its date of publication. These sources have not been independently verified against licences, regulatory registers or the records of the entities concerned. It is not legal, tax, financial or investment advice. Nor is it a recommendation to invest in, transact with or use the services of any entity mentioned. Law and regulation change frequently, so the content may be incomplete or outdated. To the fullest extent permitted by law, Dr Alexander Ressos and the publisher of SingaporeIQ exclude all liability for loss or damage arising from the use of or reliance on this article. Readers should obtain advice on their specific circumstances before acting or refraining from action.

Names and trademarks of the entities discussed belong to their owners and are used for identification only. Their mention implies no endorsement, affiliation or allegation of wrongdoing. All Singapore law advice is provided by a duly licensed and regulated firm of Singapore advocates and solicitors only on the basis of an express written letter of engagement. Corrections and updates: contact@ressos.com.

© 2026 Dr Alexander Ressos. This article may be quoted with attribution to SingaporeIQ (SingaporeIQ.com). Reproduction in full and any commercial use require prior written consent. The Legal Terms at https://singaporeiq.com/legal-terms apply.

Author contact: Dr Alexander Ressos, TEP · contact@ressos.com