方言群、宗親會與會館

Dr Alexander Ressos, TEP
Attorney-at-Law (Switzerland and Germany),
Solicitor (England & Wales and Hong Kong)
Of Counsel, KGP Legal LLC
alexander.ressos@kgplegal.com.sg
www.ressos.com.sg

方言分佈圖

新加坡的華人社會按方言、祖籍地區劃分，在相當程度上亦按行業劃分。來自閩南的福建人主導貿易和商業，其商人掌握了大部分進出口生意。來自粵東潮州一帶的潮州人在甘蜜和胡椒種植以及沿河的土產貿易中佔有重要地位。廣府和客家移民在各種手工業和行業中佔多數，海南人則以海員、家傭著稱，後來又以經營咖啡店聞名。[1]

這些劃分在商業上意義重大。商人最容易與說同一方言、熟悉其家鄉地區、並同屬一座廟宇和同一會館的人溝通。他更容易了解這些人的信譽，一旦發生糾紛，亦可請共同會館的領袖出面。因此，方言社群構成最基本的信任圈子，信貸在圈內流通最為暢順。不同方言群之間亦有貿易往來，但需要中間人，風險也較高。

© 2026 Dr Alexander Ressos. General information only, not legal, tax or investment advice. No client relationship is created. All Singapore law advice is provided by a duly licensed and regulated firm of Singapore advocates and solicitors only on the basis of an express written letter of engagement. More information at SingaporeIQ.com and ressos.com.sg.

最早的會館

新加坡華人自開埠初年起便組織會館。最早以血緣為基礎的組織曹家館（Cho Kah Koon）成立於1819年。以地緣為基礎的會館隨後於1822年出現，當年廣府移民創立寧陽會館（Ning Yeung Wui Kuan），客家移民則創立應和會館（Ying Fo Fui Kun）。[2]會館可分為兩類。血緣性組織聚集同姓或相關姓氏的人，地緣性組織則聯繫來自同一省、府、縣、鎮或鄉村的人。[3]

隨着移民增加，會館數目不斷增長。由十九世紀至1965年，共成立了二百多個血緣性組織和133個地緣性會館。2022年，新加坡宗鄉會館聯合總會報告有244個會員組織，其中包括229個宗鄉會館。[4]這個數字顯示這些組織在華人社會生活中何等重要。大部分會館兼具社交、宗教、慈善和經濟功能。

天福宮與福建會館

福建社群最重要的機構是位於直落亞逸街的天福宮。在填海工程把海岸線外移之前，這座廟宇面向大海。約1821年或1822年，該處已有一座小神廟。1839年至1842年間，廟宇重建為大型廟宇，耗資30,000西班牙元，最大捐款人是陳篤生，其生平已在第IV章介紹。[5]航海者和移民在此答謝海神媽祖庇佑一路平安。天福宮於1973年7月6日被列為國家古蹟。[6]

1840年，福建社群的組織福建會館在天福宮範圍內成立。[7]廟宇與會館結合是典型模式。廟宇提供神聖空間，可以在神明面前立誓、審理糾紛和確認協議。會館則提供領導、行政和資金。社群中的主要商人透過兩者對成員行使權威，仲裁成員之間的糾紛，並代表他們與殖民政府交涉。

會館的功能

會館履行了殖民政府沒有履行或履行不善的職能。它們接待從家鄉新來的人，為他們安排住宿和工作，並借錢給他們。它們管理墳場、操辦喪事。對於可能客死異鄉、希望遺骸或至少對自己的記憶能歸返祖先之地的人而言，

© 2026 Dr Alexander Ressos. General information only, not legal, tax or investment advice. No client relationship is created. All Singapore law advice is provided by a duly licensed and regulated firm of Singapore advocates and solicitors only on the basis of an express written letter of engagement. More information at SingaporeIQ.com and ressos.com.sg.

這一點極為重要。會館興建廟宇，籌辦節慶，後來又創辦學校。它們以仲裁方式解決成員之間的糾紛，比殖民地法院更便宜、更快捷，也更為人熟悉。[8]

會館的經濟功能值得特別強調。會館把方言相同、籍貫相同、往往行業也相同的人聚集起來，從而降低了取得成員資訊的成本。商人若想知道一名新來者是否可靠，可以詢問會館領袖，他們既認識此人在家鄉的家族，也了解他在新加坡的品行。成員如拖欠債務或欺騙合夥人，便可能被開除會籍、失去安葬權利，並令家鄉的家人蒙羞。因此，會館同時充當信貸資料機構、法院和執行機構。

會館領袖都是社群中最富有的商人。他們的領導地位反映其商業地位，同時又提升其商業地位。主持會館、出資建廟或捐辦學校的商人可以獲得聲望，而聲望又轉化為信用。正如陳篤生的生平所顯示，商業財富與社群領導之間的重疊，本身已融入新加坡華人社會的結構之中。

註釋

1. 關於十九世紀新加坡華人方言群的行業分工，參見Yen Ching-hwang, *A Social History of the Chinese in Singapore and Malaya 1800–1911*, Singapore, Oxford University Press, 1986，以及Kwa Chong Guan and Kua Bak Lim (eds), *A General History of the Chinese in Singapore*, Singapore, World Scientific, 2019。此模式屬概括性描述，例外甚多。 ↩
2. Kua Bak Lim, "Of blood and geography: Clan associations in Singapore", *Culturepaedia*（新加坡華族文化中心），2024年3月19日：最早以血緣為基礎的組織曹家館（Cho Kah Koon）成立於1819年；寧陽會館（Ning Yeung Wui Kuan，廣府）和應和會館（Ying Fo Fui Kun，客家）於1822年相繼成立。 ↩
3. Kua Bak Lim, "Of blood and geography", *Culturepaedia*，2024年3月19日，關於血緣性組織與地緣性組織的區別。 ↩

© 2026 Dr Alexander Ressos. General information only, not legal, tax or investment advice. No client relationship is created. All Singapore law advice is provided by a duly licensed and regulated firm of Singapore advocates and solicitors only on the basis of an express written letter of engagement. More information at SingaporeIQ.com and ressos.com.sg.

4. Kua Bak Lim, “Of blood and geography”, *Culturepaedia*，2024年3月19日：十九世紀至1965年間成立了200多個血緣性組織和133個地緣性會館；2022年，總會報告有“244 member organisations, including 229 clan associations and 15 associate members”。 ↩
5. Wikipedia, “Thian Hock Keng”（2026年9月瀏覽）：約1821年至1822年原為一座小神廟；1839年起重建，1842年落成，“at a cost of 30,000 Spanish dollars”，最大捐款人為陳篤生。 ↩
6. Wikipedia, “Thian Hock Keng”（2026年9月瀏覽）：抵埠者向媽祖答謝航海平安；1973年7月6日被列為國家古蹟。 ↩
7. Wikipedia, “Thian Hock Keng”（2026年9月瀏覽）：福建會館於1840年“formed within the temple ground of Thian Hock Keng”。 ↩
8. 關於十九世紀新加坡宗親會和地緣會館的功能，包括接待移民、墳場、廟宇、仲裁及後來的學校，參見Kua Bak Lim, “Of blood and geography”, *Culturepaedia*，2024年3月19日，以及Yen Ching-hwang, *A Social History of the Chinese in Singapore and Malaya 1800–1911*，第2章。 ↩

Disclaimer

This article is provided for general information only. It is based on publicly available sources as at its date of publication. These sources have not been independently verified against licences, regulatory registers or the records of the entities concerned. It is not legal, tax, financial or investment advice. Nor is it a recommendation to invest in, transact with or use the services of any entity mentioned. Law and regulation change frequently, so the content may be incomplete or outdated. To the fullest extent permitted by law, Dr Alexander Ressos and the publisher of SingaporeIQ exclude all liability for loss or damage arising from the use of or reliance on this article. Readers should obtain advice on their specific circumstances before acting or refraining from action.

Names and trademarks of the entities discussed belong to their owners and are used for identification only. Their mention implies no endorsement, affiliation or allegation of wrongdoing. All Singapore law advice is provided by a duly licensed and regulated firm of Singapore advocates and solicitors only on the basis of an express written letter of engagement. Corrections and updates: contact@ressos.com.

© 2026 Dr Alexander Ressos. General information only, not legal, tax or investment advice. No client relationship is created. All Singapore law advice is provided by a duly licensed and regulated firm of Singapore advocates and solicitors only on the basis of an express written letter of engagement. More information at SingaporeIQ.com and ressos.com.sg.

© 2026 Dr Alexander Ressos. This article may be quoted with attribution to SingaporeIQ (SingaporeIQ.com). Reproduction in full and any commercial use require prior written consent. The Legal Terms at https://singaporeiq.com/legal-terms apply.

Author contact: Dr Alexander Ressos, TEP · contact@ressos.com

© 2026 Dr Alexander Ressos. General information only, not legal, tax or investment advice. No client relationship is created. All Singapore law advice is provided by a duly licensed and regulated firm of Singapore advocates and solicitors only on the basis of an express written letter of engagement. More information at SingaporeIQ.com and ressos.com.sg.